

Workshop Profile: “Business Advisor” *Die neue Rolle im Vertrieb von morgen.*

Über Erfolg im Vertrieb ...

Wann haben Sie sich wohl zuletzt gefragt, warum Sie eigentlich im Vertrieb so erfolgreich sind?

Dazu habe ich folgendes Zitat für Sie:

“Wenn man nicht weiß, warum man erfolgreich ist, wie kann man diesen Erfolg dann wiederholen?”

In unserem für Sie neu aufgelegten Workshop – Konzept

“Business Advisor” – Die neue Rolle im Vertrieb von morgen.

erhalten Sie Instrumente und Anleitungen dafür, wie Sie Ihren Vertriebserfolg so steuern und ausrichten können, dass Sie konsequent wissen, wie Sie zum Erfolg kommen – und nachhaltig dabei bleiben.

Beginnend mit einem halbtägigen ‘Sales Discovery Workshop’, in dem wir Ihre vertrieblichen Herausforderungen genau verstehen und ersten Input vermitteln, wird der darauf folgende, zweitägige Inhouse – Workshop exakt an Ihre Erfordernisse angepasst. Dabei arbeiten wir eng an und mit Ihren Praxisfällen, so dass die Workshop – Inhalte unmittelbar nach dem Workshop angewendet werden können – oder sogar häufig schon mittendrin.

Weitere Informationen über Inhalte, Preise und Termine gibt’s hier auf Anfrage: schrei@sms-managerforum.de.

Freundliche Grüße,

Uwe Schrei
SMS Senior Management Services



Uwe Schrei
Managing Director
SMS
Senior Management
Services

LEICHTER MANAGEN
IM VERTRIEB



SMS - Senior Management Services
LEICHTER MANAGEN IM VERTRIEB

Buschstraße 332 D – 47800 Krefeld
Mobile: +49 173 45 3939 5
Mailto:

schrei@sms-managerforum.de

www.sms-managerforum.de